



## 22 candidatures

**Vous recherchez des candidats dans un domaine particulier ?  
RDV sur notre sommaire et cliquez sur la rubrique de votre choix !**

# Sommaire

COMMERCIAL ET MARKETING : 6 CANDIDATURES .....	2
DIRECTION D'ENTREPRISE : 6 CANDIDATURES .....	4
GESTION, FINANCE, ADMINISTRATION : 5 CANDIDATURES .....	6
COMMUNICATION, CRÉATION : 1 CANDIDATURE .....	8
SERVICES TECHNIQUES : 2 CANDIDATURES.....	9
RESSOURCES HUMAINES : 2 CANDIDATURES .....	10
PRODUCTION INDUSTRIELLE, TRAVAUX ET CHANTIERS : 0 CANDIDATURE .....	11
MISSIONS : 0 CANDIDATURE .....	11
ÉTUDES, RECHERCHE ET DÉVELOPPEMENT : 0 CANDIDATURE .....	11
SANTÉ, SOCIAL, CULTURE : 0 CANDIDATURE.....	11
INFORMATIQUE : 0 CANDIDATURE .....	11

**Commercial et Marketing : 6 candidatures**

<b>Laetitia BONNEL URBAIN</b>	<b>Responsable de zone export Anglais - Espagnol</b>
 <p>Terrain Impliquée Passionnée</p> <p>⇒ Fédératrice ⇒ Nouveaux challenges ⇒ 7 ans en pays Anglophones</p>	<p><b>Business developer</b> Depuis Nov 2018 : <b>Pépites Hit the world</b> - Accompagnement commercial BtoB France et International TPE/PME</p> <p><b>Responsable commercial export</b> 2016 - 2018 : <b>Scheiber SA</b> ✓ Participation à la stratégie de développement à l'international - Prospection, création, développement et animation d'un réseau de distributeurs Europe et Grand Export – Nautisme, Véhicules de loisirs</p> <p><b>Responsable de ventes Artisans - PME/PMI</b> 2005 - 2015 : <b>Air Liquide France Industrie</b> - Fidélisation et développement d'un portefeuille clients et distributeurs (4 M€) - Métallurgie, Agro-alimentaire, Automobile, Industrie</p>
<p>La Roche sur Yon (85) – Mobile Pays de la Loire - 06 13 24 48 67 - <a href="mailto:laetitia.bonnelurbain@gmail.com">laetitia.bonnelurbain@gmail.com</a> <a href="http://www.linkedin.com/in/l-bonnelurbain">www.linkedin.com/in/l-bonnelurbain</a></p>	

<b>Hélène FERRARI</b>	<b>Business Development</b>
 <p>⇒ Aisance relationnelle ⇒ Expérience des projets et de la coopération ⇒ Goût de l'innovation ⇒ Polyvalence ⇒ Anglais courant</p>	<p><b>Directrice de Projet / Création et développement d'activités</b> 2007 - 2020 : <b>Groupe La Poste (La Banque Postale &amp; Le Réseau)</b> - Gestion de portefeuille de projets - Gestion de la relation Client, des partenariats et fournisseurs - Transformation de l'expérience utilisateur, conduite du changement - Pilotage de la qualité de service IT</p> <p><b>Consultante / Project Manager</b> 1998 - 2006 : CSC (DXC) Consulting, Intégration de systèmes &amp; Outsourcing</p> <p><b>Ingénieur EISTI Système d'Information, 1992</b> <b>Master Directeur Commercial et Marketing AUDENCIA, 2020/2021</b></p>
<p>NANTES - 06 16 07 51 54 - <a href="mailto:helene_ferrari@hotmail.com">helene_ferrari@hotmail.com</a> <a href="#">Profil LinkedIn</a> - <a href="#">CV DoYouBuzz</a></p>	

<b>Sébastien PATIN</b>	<b>Responsable Marketing et Communication Digitale</b>
 <p>⇒ Développe l'activité ⇒ Fédère l'équipe confiée ⇒ Créatif et Innovant Disponible Immédiatement</p>	<p><b>Responsable Marketing Offre Produit</b> Janv. 2016 - Mai 2020 <b>Caisse d'Epargne Bretagne Pays de Loire - Nantes</b> - Management 6 collaborateurs - Offres Promo et Tarification (+1M€ en 2019) - Lancement Produits - Analyse Clientèle - Communication Digitale</p> <p><b>Responsable Communication Publicitaire et Marketing</b> Avr. 2010 - Déc.2015 : <b>Caisse d'Epargne Hauts de France - Lille</b> - Conception Réalisation Plan Marketing et Communication - 9 collaborateurs</p> <p><b>Une Réalisation Marquante (2015) :</b> Digitalisation d'un process de souscription client à distance : 400 K€ économisés.</p> <p><b>Formation :</b> 1998 : Diplômé <b>Iéseg School of Management - Lille</b></p>
<p>NANTES - Tél : 06 16 50 02 20 - <a href="mailto:seb.patin@wanadoo.fr">seb.patin@wanadoo.fr</a> <a href="#">Mon Profil LinkedIn : cliquez ici</a></p>	

<b>Maria PINEAU</b>	<b>Commerciale Sédentaire et/ou Terrain</b>
 <p>« L'enthousiasme est une maladie contagieuse »</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>⇒ Prospection</li> <li>⇒ Ecouter</li> <li>⇒ Conseiller, négociateur</li> <li>⇒ Fidélisation</li> </ul>	<p><b>COMMERCIALE – poste itinérant (Marketing relationnel)</b> Août 2019 à ce jour : <b>BEAUTYSANE (programmes alimentaires sains)</b> Création d'un réseau de clientèle et de partenaires d'affaires</p> <p><b>CHARGEÉE DE CLIENTÈLE – poste itinérant</b> Avril 2015 à Avril 2019 : <b>CREAGIFT</b> (revendeur d'objets publicitaires) Développement et suivi d'un portefeuille clients - Prospection, Ecoute, Conseil et Accompagnement, Fidélisation</p> <p><b>COMMERCIALE SÉDENTAIRE</b> Juin 2013 à Mars 2015 : <b>KELCOM</b> (revendeur d'objets publicitaires) Déc 2001 à Oct. 2011 : <b>ALLOGA</b> (Dépositaire de produits pharmaceutiques) Développement et suivi à distance d'un portefeuille de clients</p>
<p>2 Bis rue du Sergent Bobillot - 44000 NANTES - 06.72.54.31.19- <a href="mailto:pineaumaria@gmail.com">pineaumaria@gmail.com</a>  <a href="https://www.linkedin.com/in/maria-pineau-44629a113/">https://www.linkedin.com/in/maria-pineau-44629a113/</a></p>	

<b>Laurent SALAZAR</b>	<b>Directeur Commercial &amp; Marketing</b>
 <ul style="list-style-type: none"> <li>- Stratégie</li> <li>- Management</li> <li>- Négociation</li> <li>- Anglais et Espagnol courant</li> </ul>	<p><b>Directeur Commercial &amp; Marketing Groupe</b> De Jan 2013 à Fév 2018 : <b>ELIVIA</b> (CA 936 M€) – Filiale de <b>TERRENA</b> - Définition Stratégie Commerciale et Marketing (GMS, RHF, BtoB, Détail...) - Management de 4 Directions Commerciales France + Export (110 personnes) - Management Départements Marketing et Category Management</p> <p><b>Directeur National des Ventes</b> De Oct 2017 à Déc 2012 : <b>FLEURY MICHON</b> - Management de la Force de Vente (50 personnes) - Négociation Nationale des conditions commerciales des clients GMS</p> <p><b>IDRAC Lyon (1990)</b> Ecole Supérieure de Commerce Cycle « Management et Gestion des Entreprises » option Affaires Internationales</p>
<p>2 rue Notre Dame LE FUILET – 49270 MONTREVAULT SUR EVRE- 06 69 58 55 03  <a href="mailto:laurent.salazar26@gmail.com">laurent.salazar26@gmail.com</a> - </p>	

<b>Sophie TRINEL</b>	<b>Directeur Commercial / Key Account Manager</b>
 <p>Investie, Tenace et Adaptable</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Gestion de Comptes Stratégiques</li> <li>✓ Management</li> <li>✓ Satisfaction et Fidélisation Client</li> <li>✓ Anglais courant</li> </ul>	<p><b>Responsable Commerciale Grands Comptes</b> Depuis 2016 : <b>Prysmian Group / General Cable Group (télétravail)</b> - Pilotage des comptes clés Enedis, EDF, Régies → CA &gt; 75 M€ - Gestion des appels d'offres, négociation contrats cadre, suivi, rentabilité - Montage d'offres projets Eoliens Offshore au sein d'un consortium international</p> <p><b>Responsable des commerciaux sédentaires / Back Office</b> 2014 - 2016 : <b>General Cable Group</b> - Management équipe de 16 collaborateurs répartis sur 6 agences régionales - Recrutement, formation, accompagnement pour la réalisation des objectifs</p> <p><b>Chef de Marché</b> 2008 - 2014 : <b>Silec Cable / General Cable Group</b> - Mise en place stratégie de marché et gestion des comptes clés → CA &gt; 100 M€ - Marchés installateurs, BTP, distributeurs généralistes, spécialisés et GSB</p>
<p>44850 St Mars du Désert - 06 80 04 79 62 - <a href="mailto:sophie.trinel@gmail.com">sophie.trinel@gmail.com</a>   <a href="https://www.linkedin.com/in/sophietrinel44/">https://www.linkedin.com/in/sophietrinel44/</a></p>	

Direction d'entreprise : 6 candidatures


<b>Laure BERNUAU-DIAKOV</b>	<b>Management des organisations et communication</b>
 <p>Engagée Pragmatique Diplomate Ouverte d'esprit</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Stratégie</li> <li>➤ Gouvernance</li> <li>➤ Intelligence économique</li> <li>➤ Communication RSE <i>Familiarisée au contexte international</i></li> </ul>	<p><b>Secrétaire générale d'entreprise</b> 2010-2019 : <b>Baker Tilly Strego</b> (Angers)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Conseils stratégiques, gestion de projets structurants, labellisation RSE</li> <li>- Gestion des organes sociaux, contrôle des engagements juridiques</li> <li>- Coordination réseau (Baker Tilly International) et instances professionnelles</li> <li>- Stratégie de marque, politique éditoriale, communication</li> </ul> <p><b>Responsable Administrative et Financière</b> 2005-2010 : <b>Pôle de compétitivité MTA</b> (Poitiers Futuroscope)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Gestion adm. et budgétaire, engagements juridiques, supervision RH</li> <li>- Communication institutionnelle, relations publiques</li> </ul>
	<p><b>Executive Master of Business Administration</b> 2018 : Audencia Business School (Nantes)</p> <p><b>Magistère en droit des technologies information et communication</b> 1989 : Faculté de Droit et Sciences sociales, Université de Poitiers</p>
<p>Angers (49) - Mobile Grand Ouest    06.82.81.70.31    <a href="mailto:laure.bernuaudiakov@audencia.com">laure.bernuaudiakov@audencia.com</a></p> <p style="text-align: center;"></p>	

<b>Stéphane GAUDET</b>	<b>Directeur des Opérations Directeur de Business Unit / Directeur Adjoint</b>
 <p>Autonome, Tenace, Goût du challenge</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Direction Commerciale, Opérationnelle, et de Centres de Profit</li> <li>• Stratégie</li> <li>• Management</li> <li>• Gestion</li> </ul>	<p><b>Directeur Régional des Ventes</b> Juin 2016 à Déc. 2019 : <b>Stryker France SAS</b> / CA : 4,3 M€ / 8 commerciaux Avr. 2011 à Fév. 2016 : <b>Alliance Healthcare R.</b> / CA : 625 M€ / 12 commerciaux</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Manager la performance et développer les compétences.</li> </ul> <p><b>Directeur d'Etablissement / Exploitation</b> Déc. 2008 à Mars 2011 : <b>Alliance Healthcare R.</b> / CA : 90 M€ / 55 ETP Juil. 2007 à Déc. 2008 : <b>Alliance Healthcare R.</b> / CA : 30 M€ / 19 ETP</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Gérer et optimiser les ressources humaines, opérationnelles, financières.</li> </ul>
	<p><b>Master Gestion / Administration des Entreprises</b> 2003 : IAE Poitiers</p> <p><b>Ingénieur physico-chimiste</b> 2002 : ENSCP Bordeaux</p>
<p>5 rue du Tage - 44470 Carquefou - 07 85 55 47 50 - <a href="mailto:st.gaudet@yahoo.fr">st.gaudet@yahoo.fr</a></p> <p style="text-align: center;"></p>	

<b>Norbert LEMEUR</b>	<b>Directeur de Centre de Profit</b>
 <p>⇒ 5 ans - Direction de centre de profit</p> <p>⇒ 13 ans - Gestion économique et financière</p>	<p><b>Directeur d'agence (5 ans)</b> 2015 – 2019 <b>Keolis santé</b> - Transport sanitaire - 70 salariés</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Restructurer l'entreprise sous tous les aspects opérationnels et la relation client.</li> </ul> <p><b>Responsable Multi-sites</b> - 2013 - 2014 - <b>Oléo Services</b></p> <p><b>Directeur administratif et financier</b> - 2011 - 2013 - <b>Agence de communication Moswo</b></p> <p><b>Responsable administratif et contrôle de gestion (13 ans)</b> 1997 - 2010 - <b>IKEA</b> Paris Nord – Bordeaux et Nantes</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Manager des services comptabilité, maintenance, sécurité et caisse - 4 agents de maîtrise et 70 collaborateurs.</li> </ul>
	<p>06 63 34 55 36 - <a href="mailto:lemeur.norbert@gmail.com">lemeur.norbert@gmail.com</a></p> <p style="text-align: center;"></p>



<b>Yves LIBIOULLE</b>	<b>Direction des opérations, Management de transition</b>
 <p>Secteur : Industrie du logiciel &amp; Production IT</p> <p>Stratégie et opérations Négociations et Gestion de projets grands-comptes Réorganisation ; gestion du changement Contexte international</p>	<p><b>Directeur des opérations</b> Novembre 2014 à Février 2020 : <b>Infopro Digital Automotive</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Leadership &amp; stratégie</li> <li>- Déploiement de contrats grands-comptes</li> <li>- Direction de projets complexes</li> <li>- Innovation produits</li> </ul> <p><b>Management de Transition</b> Février 2012 à octobre 2014 : <b>UNI Learning (Paris), INOVAXO (Nantes)</b> Directeur de transition : Leadership, Réorganisation, développement du chiffre d'affaires</p> <p><b>Directeur Générale France-Benelux</b> Janvier 2009 à Déc. 2012 : <b>ADP Dealer services international</b> Responsable du compte de résultat des 4 pays. Optimisation des organisations, direction de projets, développement des affaires,</p>
<p>3, place du clos des chênes - 44240 Sucé sur Erdre - 07 68 12 40 80 - <a href="mailto:yveslibiouille@yahoo.fr">yveslibiouille@yahoo.fr</a> <a href="https://www.linkedin.com/in/yveslibiouille">linkedin.com/in/yveslibiouille</a></p>	


<b>Jean-Marc RIEGEL</b>	<b>Directeur orienté Supply Chain Agro-alimentaire</b> Direction Générale, Direction des Opérations, Direction Supply Chain
 <p>Stratégie Pilotage Organisation</p> <p>Co-constructeur positif et dynamique Leader pour fédérer, entraîner et motiver</p>	<p><b>Directeur Supply Chain</b> De 2014 à 2020 : <b>Candia (CA 1,2 Md€)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- budget de 80 M€, 60 pers</li> <li>- supply étendue (amont/ss-traitance/aval)</li> <li>- europe et grand export</li> <li>- plan industriel et commercial (PIC)</li> <li>- amélioration des performances</li> <li>- construction des outils de reporting</li> </ul> <p><b>Directeur Général</b> En 2017: <b>Orlait (CA 365 M€)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- 25 personnes</li> <li>- management direction commerciale/DAF/DRH</li> <li>- Certification IFS Broker</li> <li>- conseils de surveillance et comités techniques</li> </ul>
<p><b>Ingénieur Arts et Métiers</b> 1990 : ENSAM</p> <p>ANGERS (49) - 06 07 88 18 27 - <a href="mailto:imriegel@free.fr">imriegel@free.fr</a> <a href="#">LinkedIn</a></p>	

<b>Eric RUFF</b>	<b>Directeur Général / Adjoint, (Business Unit / Startup)</b> <b>Directeur Industriel / Directeur des Opérations</b>
 <p>Stratégie / Management Performance / Innovation</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Co-construction</li> <li>- Co-développement</li> <li>- Lean / Agile</li> <li>- IoT, ERP, Imp. 3D</li> </ul>	<p><b>Missions : Consultant Fonctionnel Projet ERP : WISU (4 mois)</b> (Extraits) <b>Management de transition : CMF (4 mois, 20M€, 200 salariés)</b> <b>COMEC Projet paramétrage ERP (9 mois, 15M€, 120 salariés)</b></p> <p><b>Directeur Général : 2012 à 2016 : DAVID SAS (4 ans, 4M€, 35 salariés)</b> Fabrication et pose de menuiserie et serrurerie (Secteur Bâtiment, marchés publics)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Positionnement Stratégique</li> <li>- Développement commercial</li> <li>- Management</li> <li>- Restructuration et externalisation</li> </ul> <p><b>Directeur Business Unit : 1998 à 2010 : PAB SAS (12 ans, 25 M€, 150 salariés)</b> Société de production de menuiserie industrielle (Secteur industrie)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Positionnement Stratégique</li> <li>- Performance industrielle</li> <li>- Management</li> <li>- Gestion de projets</li> <li>- Innovation, créations de produits</li> <li>- Création d'usines, Automatisation</li> </ul>
<p><b>MASTER 2 Management - Administration des entreprises</b> 2011 : IAE de Nantes</p> <p>10 Allée de Dublin - 49450 SEVREMOINE - 06.46.84.34.27 - <a href="mailto:eric.ruff@laposte.net">eric.ruff@laposte.net</a></p>	

Gestion, Finance, Administration : 5 candidatures

<b>Marion CHEVALLET VERHAQUE</b>	<b>Directeur Administratif et Financier en PME/ETI</b>
	<p><b>Manager Financier International</b> Mars 2011 à Août 2019 : <b>Groupe Atlantic</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Encadrement d'équipes comptables et financières de filiales internationales</li> <li>- Révision comptable, consolidation, processus budgétaire, reportings, trésorerie.</li> </ul> <p><b>Responsable Qualité et Amélioration Continue</b> Janvier 2008 à Mars 2011 : <b>SEG Samro</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Management d'une équipe de techniciens qualité</li> <li>- Amélioration de la qualité process et produits et certification ISO 9001.</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 15 ans d'expérience</li> <li>✓ 12 ans de management</li> <li>✓ Bilingue anglais</li> <li>✓ Pack office, BO, SAP B1, Hyperion, Kyriba</li> </ul>	<p><b>DFCG (2019):</b> CNAM-Intec (Nantes)</p> <p><b>IESEG School of Management (2003):</b> École Supérieure de Commerce (Lille) 2002: BI Management School (Norvège) 2001: Mac Master University (Canada)</p>
<p>8 chemin de la Rivière – 85430 LES CLOUZEUX - tél / 06.10.76.49.51 – <a href="mailto:marion.verhaque@gmail.com">marion.verhaque@gmail.com</a> <a href="https://www.linkedin.com/in/marion-chevallet-verhaque/">https://www.linkedin.com/in/marion-chevallet-verhaque/</a></p>	





<b>Julien DEVYS</b>	<b>Responsable Contrôle de Gestion Responsable Contrôle Financier</b>
	<p><b>Responsable Contrôle financier</b> Mars 2014 à Juillet 2019 : <b>BOUYGUES BATIMENT GRAND OUEST</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Management d'1 équipe de 7 collaborateurs- Elaboration budget/Plan</li> <li>- Pilotage de 2 périmètres opérationnels - Gestion prévisionnelle</li> <li>- Forecast activité / marge ; clôtures trimestrielles et annuelles</li> </ul> <p><b>Contrôleur financier projet</b> Janv. 2008 à Mars 2014 : <b>BOUYGUES BATIMENT NORD EST</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Administration-Gestion-Finance de 2 chantiers de 60 M€ environ</li> <li>- Suivi financier et réalisation des contrôles budgétaires</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>➢ 17 ans d'expérience en Gestion/Audit</li> <li>➢ SAP, BO, BW, pack office</li> </ul>	<p><b>SKEMA Business School</b> (Ecole Supérieure de Commerce de Lille – 2002) <b>BTS Comptabilité Gestion</b> (1999)</p>
<p>15 rue des avocats - 44300 Nantes - 06.69.58.39.48 - <a href="mailto:jdevys@gmail.com">jdevys@gmail.com</a> <a href="https://www.linkedin.com/in/julien-devys-bab436174">linkedin.com/in/julien-devys-bab436174</a></p>	

<b>Hugues de l' ESTOURBEILLON</b>	<b>Directeur Administratif et Financier</b>
	<p><b>Directeur Administratif et Financier</b> 2018 à 2020 : <b>LucasG</b> (190 salariés - CA 32 M€)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Création de poste - Membre du comité de direction - Industrie</li> <li>- Croissances externes - Structuration du groupe en croissance - RH</li> </ul> <p>2016 à 2018 : <b>Keosys Medical Imaging</b> (45 salariés - CA 4,5 M€)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Création de poste - Membre du comité de direction - Start up</li> <li>- Structuration du reporting et de la fonction finance - Suivi de trésorerie - RH</li> </ul> <p><b>Senior manager audit</b> 2006 à 2016 : <b>PwC</b> (4 500 salariés - CA 850 M€)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Audit / conseil / audits d'acquisition - Portefeuille industriel</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>- Anglais courant</li> <li>- 15 ans d'expérience</li> <li>- Environnements industriels / services / internationaux</li> </ul>	<p><b>ISC Paris</b> (2003 Paris &amp; Londres - Wesminster Business School) <b>DUT Gestion des entreprises et administrations</b> (2000 - Rennes)</p>
<p>44100 Nantes - 06 63 73 57 09 - <a href="mailto:delestourbeillon@yahoo.fr">delestourbeillon@yahoo.fr</a> <a href="https://www.linkedin.com/in/hdelestourbeillon/">https://www.linkedin.com/in/hdelestourbeillon/</a></p>	

<b>Anne ROBIN</b>	<b>Directrice Administrative et Financière</b>
 <p>⇒ 20 ans d'expérience au sein d'un groupe en croissance</p> <p>⇒ Ouverte à de nouveaux domaines d'activités</p> <p>⇒ Mobile</p>	<p><b>Directrice Administrative et Financière en charge des Services Informatique, Ressources Humaines et Secrétariat Général</b>                  2014 à 2019 : <b>Groupe Gambetta (150 salariés)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Manager une équipe de 25 collaborateurs</li> <li>- Participer au plan stratégique et à l'intégration de sociétés</li> <li>- Gérer la trésorerie et sécuriser financièrement (swaps, renégociation d'emprunts)</li> </ul> <p><b>Directrice Administrative et Financière en charge du Service Informatique</b>                  2007 à 2014 : <b>Groupe Gambetta</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Superviser les arrêtés de compte</li> <li>- Mise en place des comptes consolidés</li> <li>- Participer à l'élaboration des budgets</li> </ul>
<p><b>Diplôme d'Expertise-Comptable (2003) - DESCF (1991 : IAE – Poitiers)</b></p> <p>LA ROCHE SUR YON - 06 30 09 22 29 - <a href="mailto:arobin85@free.fr">arobin85@free.fr</a>  <a href="https://www.linkedin.com/in/anne-robin-daf/">https://www.linkedin.com/in/anne-robin-daf/</a></p>	



<b>Agnès TASTAYRE</b>	<b>Responsable des services comptables Spécialiste en fiscalité immobilière</b>
 <p>Organiser Optimiser Former Conseiller Planifier Manager</p> <p>- 15 ans d'expertise comptable</p> <p>⇒ Maîtrise Techniques (Location meublée, bilan liasse PME)</p> <p>⇒ Quadratus, RCA, Excel, Microsoft 365</p>	<p><b>Responsable de service Comptable</b>                  Sept. 2010 à Mai 2020 : <b>Amarris Immo – Cabinet d'Expertise Comptable</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Maîtrise des techniques comptables et fiscales générales et immobilières - Maîtrise des outils informatiques - Gestion de la croissance (de 130 à 5800 clients/Bilans LMNP)</li> <li>- Management, organisation, formations, mise en place d'outils, budget</li> </ul> <p><b>Responsable de service Comptable</b>                  Sept. 2018 à Mai 2020 : <b>Amarris Contact – Cabinet d'expertise Comptable</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Pilotage de la production - Management - Mise en place d'outils</li> <li>- Membre du Codir</li> </ul> <p>Coaching de développement – Cléris Consultants                  BTS Comptabilité Gestion des Entreprises1994</p>
<p>16 bis chemin de la Noue de Brimberne - 44220 Couëron                  07 80 43 46 68 - <a href="mailto:agnes.tastayre@gmail.com">agnes.tastayre@gmail.com</a> - LinkedIn</p>	



Communication, création : 1 candidature

<b>Soline DROUAULT</b>	<b>Communication interne/externe</b>
 <p><b>Portfolio:</b> <a href="http://solinedrouault.com">solinedrouault.com</a></p> <p>⇒ Marketing et créativité ⇒ Force de conviction ⇒ Esprit d'équipe ⇒ Maîtrise technique</p>	<p><b>Chargée de communication et de production graphique</b> 2013 à aujourd'hui : <b>SODesign (Nantes)</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Stratégie de communication</li><li>• Création graphique et supports de com'</li><li>• Community manager</li></ul> <p><b>Directrice Artistique confirmée</b> 2007 à 2013 : <b>Notchup DDB (Nantes)</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Création graphique dans l'univers agro-alimentaire, cosmétique et des services</li></ul> <p><b>Directrice Artistique</b> 2004 à 2007 : <b>Dragon Rouge (Paris)</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Responsable de marques, animation équipe de 5 personnes</li><li>• Création graphique de packagings, identités, univers de marques, édition</li></ul>
<p>44000 Nantes - 06 18 54 22 28 - <a href="mailto:soline.drouault@gmail.com">soline.drouault@gmail.com</a></p> <p>  </p>	



Services Techniques : 2 candidatures

<b>Amel BELLANGER</b>	<b>Responsable QSE/ RSE</b>
 <p>⇒ Auditrice certifiée ICA          ⇒ RNQ (en cours)          ⇒ ISO 45001 (en cours)          ⇒ Secteurs : industries et services</p>	<p><b>Chargée de mission énergie environnement</b>          Sep. 2015 à oct. 2018 : <b>CCI Nantes Saint-Nazaire</b>          - Former à l'énergie (une 30 aine de stagiaires)          - Aider les entreprises dans la transition énergétique et économie circulaire</p> <p><b>Responsable QSE/RSE</b>          Sep. 2006 à mai.2013 : <b>Bouygues Energies Services</b>          - Déployer une démarche développement durable          - Triple certification (QSE) sur le périmètre</p> <p><b>Responsable QSE</b>          Déc. 1999 à sep.2006 : <b>Saur France</b>          - Déployer une démarche processus avec la version 2000 de l'ISO 9001          - Chef de projet informatique groupe (outil Qualiged)</p>
58, rue Paul Bellamy - 44000 Nantes - 07 78 15 32 44 - <a href="mailto:amelbellanger@gmail.com">amelbellanger@gmail.com</a> 	

<b>Yves QUINTIN</b>	<b>Responsable SAV</b>
 <p>Profil technique et commercial</p> <p>Dominante électronique, électrique et mécanique.</p> <p>⇒ Manager          ⇒ Fédérer          ⇒ Former - accompagner          ⇒ Réparer - conseiller</p>	<p><b>Responsable du service après-vente</b>          Fév 2012 à Déc. 2019 : <b>ELAN CITE (fabricant radars pédagogiques)</b>          ✓ Management des équipes techniques (sédentaire et itinérante).          ✓ Développement du service maintenance / support client SAV France.          ✓ Coordination prestataires (activités d'installation et de maintenance sur site).</p> <p><b>Responsable de Production</b>          Sept 2008 à Sept.2011 : <b>GLOBAL TECHNOLOGIES SERVICES (centre de services)</b>          ✓ Gestion et pilotage d'un centre de profit sur Lorient.          ✓ Développement des services (vente de prestations et accompagnement des clients)          ✓ Réorganisation des processus, amélioration continue d'une équipe pluridisciplinaire.</p> <p><b>Responsable technique</b>          Fév 2004 à Avr.2008 : <b>SATELEC – ETEC (station technique réparation EGP)</b>          ✓ Gestion / animation du SAV national PRIMERA (machines/robots professionnelles).          ✓ Mise en œuvre de partenariat et d'un réseau professionnel.</p>
8, route de Vertou – 44690 Château-Thébaud - tél : 06 38 50 01 31- <a href="mailto:yquintin44@gmail.com">yquintin44@gmail.com</a> 	

Ressources Humaines : 2 candidatures

<b>Arnaud GUIBRET</b>	<b>Directeur / Responsable des Ressources Humaines</b>
 <ul style="list-style-type: none"> <li>- Expertise RH / RSE</li> <li>- Disponible rapidement 44 et nord 85</li> <li>- Autonome, Dynamique</li> </ul>	<p><b>Directeur des Ressources Humaines et RSE</b>                  2018 / 2019 : <b>Ressources Mutuelles Assistance et Novaxès (200 salariés)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Dispositifs d'échanges internes</li> <li>- Définition et animation Politique RH</li> <li>- Conduite du changement - Pilotage Dialogue social</li> </ul> <p><b>Responsable des Ressources Humaines et RSE</b>                  2015 / 2018 : <b>Ressources Mutuelles Assistance et Novaxès (140 salariés)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Management</li> <li>- Pilote ISO 9001 et 26000</li> <li>- Création de filiale (Novaxès)</li> </ul> <p><b>Chargé des Ressources Humaines</b>                  2012 / 2015 : <b>Ressources Mutuelles Assistance (80 salariés)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Administration RH quotidienne (Recrutement, formation, paie, etc...)</li> </ul>
	<p><b>Master 2 Droit social et Management des Ressources humaines</b>                  2012 : Faculté de Droit Nantes</p>
	97 F Rue de la Belle Etoile – 44620 La Montagne – 06 73 10 19 94I – <a href="mailto:guibret.a@gmail.com">guibret.a@gmail.com</a> <a href="#">CV LinkedIn</a>

<b>Aurélien PREEL</b>	<b>Responsable des Ressources Humaines</b>
 <p>10 ans d'expérience Disponible immédiatement</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Pragmatique</li> <li>- Organisé</li> <li>- Persévérant</li> <li>- Travail en équipe</li> </ul>	<p><b>Responsable RH Site et Multi-Sites</b>                  2016 - 2019 : <b>Secteur Industriel (Plasturgie et Verre - 250 à 450 salariés)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Membre CODIR / Management Equipe</li> <li>• Développement et Conseil RH / Supervision Administrat° RH / Gestion Projets RH</li> <li>• Gestion Communication Interne</li> </ul> <p><b>Responsable RH</b>                  2013 - 2015 : <b>IPERIA L'Institut (Ingénierie Formation – 80 salariés)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Management et Développement RH / Supervision Administrat° RH / Projets RH</li> </ul> <p><b>Responsable RH</b>                  2006 - 2013 : <b>Groupe FOI (Imprimerie et Industrie Graphique – 120 sal. av PSE)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Gestion administrative RH / Développement RH / Management et Conseil RH</li> <li>• Relations Sociales</li> <li>• Conduite du Changement</li> </ul>
	<p><b>Master Professionnel 2 « Management et Développement des RH »</b>                  2013 : IGS – Titre Niveau 7 – Paris</p>
	2, Rue Edith Piaf - 85500 LES HERBIERS - 07 66 89 00 42 - <a href="mailto:aurelaety.preel@gmail.com">aurelaety.preel@gmail.com</a> - <a href="#">LinkedIn</a>



---

Production industrielle, Travaux et Chantiers : 0 candidature

---

---

Missions : 0 candidature

---

---

Études, Recherche et Développement : 0 candidature

---

---

Santé, social, culture : 0 candidature

---

---

Informatique : 0 candidature

---