



## 24 candidatures

**Vous recherchez des candidats dans un domaine particulier ?  
RDV sur notre sommaire et cliquez sur la rubrique de votre choix !**

# Sommaire

COMMERCIAL ET MARKETING : 5 CANDIDATURES .....	2
DIRECTION D'ENTREPRISE : 4 CANDIDATURES .....	4
MISSIONS : 2 CANDIDATURES .....	6
GESTION, FINANCE, ADMINISTRATION : 2 CANDIDATURES .....	7
COMMUNICATION, CRÉATION : 2 CANDIDATURES .....	8
RESSOURCES HUMAINES : 5 CANDIDATURES .....	9
PRODUCTION INDUSTRIELLE, TRAVAUX ET CHANTIERS : 0 CANDIDATURE .....	11
ÉTUDES, RECHERCHE ET DÉVELOPPEMENT : 2 CANDIDATURES .....	12
SANTÉ, SOCIAL, CULTURE : 0 CANDIDATURE .....	13
SERVICES TECHNIQUES : 2 CANDIDATURES .....	14
INFORMATIQUE : 0 CANDIDATURE .....	15

## Commercial et Marketing : 5 candidatures

<b>Sophie TRINEL</b>	<b>Responsable Commerciale / Key Account Manager</b>
 <p>Investie, Pugnace et Adaptable Goût du Challenge</p> <ul style="list-style-type: none"><li>✓ Gestion de Comptes Stratégiques</li><li>✓ Management</li><li>✓ Fidélisation et Satisfaction Client</li><li>✓ Anglais courant</li></ul>	<b>Responsable Grands Comptes</b> 2016 – 2020 : <b>Prysmian Group / General Cable Group</b> (télétravail) <ul style="list-style-type: none"><li>- Pilotage des comptes clés Enedis, EDF, Régies → CA &gt; 75 M€</li><li>- Gestion des appels d'offres, négociation contrats cadre, suivi, rentabilité</li><li>- Montage d'offres projets Eoliens Offshore au sein d'un consortium international</li></ul> <b>Responsable des Agences Régionales / Back Office</b> 2014 – 2016 : <b>General Cable Group</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- Management équipe de 16 collaborateurs répartis sur 6 agences régionales</li><li>- Recrutement, formation, accompagnement à la réalisation des objectifs</li></ul> <b>Chef de Marché</b> 2008 – 2014 : <b>Silec Cable / General Cable Group</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- Mise en place stratégie de marché et gestion des comptes clés → CA &gt; 100 M€</li><li>- Marchés installateurs, BTP, distributeurs généralistes, spécialisés et GSB</li></ul>
44850 St Mars du Désert - 06 80 04 79 62 - <a href="mailto:sophie.trinel@gmail.com">sophie.trinel@gmail.com</a>  <a href="https://www.linkedin.com/in/sophietrinel44/">https://www.linkedin.com/in/sophietrinel44/</a>	



<b>Danielle SAVARY</b>	<b>Business Developer / Responsable commerciale</b>
 <ul style="list-style-type: none"><li>✓ Animation des agents</li><li>✓ Anglais, Espagnol, Italien</li><li>✓ Disponible immédiatement</li></ul>	<b>Business Developer</b> Janvier 2018 à Février 2020 : <b>Entreprise SCF à Beaupreau</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Développement commercial Londres et Italie auprès de stylistes en PAP Haut de gamme</li><li>• Management des Agents sur les Zones respectives</li></ul> <b>Responsable de Zone Export</b> Septembre 2014 à Juin 2016 : <b>Entreprise Aigredoux à St Jean de Monts</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• 45 % du CA 2015-2016 réalisé avec de nouveaux clients</li><li>• Animation du réseau de distributeurs, prescripteurs et agents</li></ul> <b>Chargée de Projets à l'International Société Altios International</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Pilotage de 15 projets en simultané dans des secteurs d'activités variés : agro-alimentaire, industrie, cosmétique, textile, vin, hôtellerie, biens d'équipements etc.</li></ul>
28 rue de la bouquiniere 44200 NANTES - <a href="mailto:danielle-savary@outlook.fr">danielle-savary@outlook.fr</a>	

<b>Patrice GUILLAUMÉ</b>	<b>Responsable Centre de Services &amp; Relation Clients</b> <b>L'expérience Client comme levier de compétitivité</b>
 <p>La satisfaction Clients au cœur de l'action</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Autonomie</li><li>• Engagement</li><li>• Agilité</li><li>• Relationnel</li></ul>	<b>Directeur Projets Expérience Client &amp; Prestations Assurance</b> 07/2018 à 09/2020 : <b>AXA EB Partners, Groupe Be-Ys-Paris/Clermont-Ferrand</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- Concevoir le modèle de gestion Santé &amp; Prévoyance de demain</li><li>- Constituer une offre de services BPO et SaaS plus innovante et qualitative, Simplifier et Optimiser processus, parcours et expérience Client</li></ul> <b>Responsable Centres de Services &amp; Opérations Assurance</b> 12/2014 à 06/2018 : <b>AXA SM-Rabat Sinistres Auto</b> 1.5M Clients, 5000 flux/j 10/2006 à 11/2014 : <b>S2E-Nantes Epargne Salariale</b> 40K Entreprises, <ul style="list-style-type: none"><li>- Animer jusqu'à 350 Collaborateurs &amp; Managers, Front et Back-Office</li><li>- Piloter performance et qualité des opérations et de la relation Clients</li><li>- Améliorer en continue et/ou transformer organisations, process et outils</li><li>- Contribuer aux décisions stratégiques au sein du Comex/Codir</li></ul>
8, rue Bernadette - 44300 Nantes – 07 70 20 27 76 – <a href="mailto:patrice.a.guillaume@gmail.com">patrice.a.guillaume@gmail.com</a> <a href="#">Mon profil LinkedIn</a>	

<b>Corinne DA LOURA</b>	<b>Responsable Marketing / Chef produits</b>
 <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 20 ans d'expérience en marketing.</li> <li>✓ Créative, fédératrice, orientée Agilité et service client.</li> <li>✓ Anglais courant.</li> </ul>	<p><b>Chef de produits et chef de projets Service client</b>            2013 à 2020 : <b>Lacroix City</b> (44)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Stratégie Marketing et Road map produits</li> <li>- Pilotage du développement produits et plateformes web</li> <li>- Lancement commercial</li> <li>- Démarche « Satisfaction clients » et amélioration continue</li> </ul> <p><b>Responsable ligne de produits international</b>            2006 à 2010 : <b>Valeo Service</b> (93)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Développement et lancement d'une nouvelle gamme d'équipements innovants : capteurs et caméra de recul, aide à la conduite</li> </ul>
	<p><b>MSG – MBA</b> (Maîtrise de gestion et Business Management)            1994 : IAE de Caen et Polytechnics de Coventry (GB).</p>
44800 ST HERBLAIN - tél : 06 63 12 52 58 - <a href="mailto:c.daloura@gmail.com">c.daloura@gmail.com</a> <a href="#">Linkedin</a>	

<b>Stéphanie FEDERHPIL</b>	<b>Directrice Commerciale Export Anglais/Espagnol</b>
 <p>Développeur de Marques.            Passionnée d'export depuis 25 ans.</p> <p>Proactive, Engagée,            Aisance Relationnelle</p> <p>Ma Passion : Le Savoir-Faire            Ma Mission : Le Faire-Savoir</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Prospecter, développer, vendre et promouvoir des marques : un héritage, un projet d'entreprise, des produits, un savoir-Faire, des valeurs, du « Made in France », un patrimoine...</li> <li>✓ Accompagner &amp; Motiver</li> </ul>	<p><b>Directrice Export - Mode</b>            2017- 2019 : <b>TBS (Groupe Eram) – Chaussures &amp; Vêtements - 50M€ (CA Export 6,7M€)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Elaboration de la Stratégie (Objectifs &amp; Budgets) et Pilotage du service – Membre du Codir</li> <li>- Management de 3 personnes : 2 en filiales (Hong Kong- Espagne) &amp; 1 en alternance</li> <li>- Développement du CA – Gestion Grands comptes en direct &amp; Animation du réseau d'agents / distributeurs / importateurs</li> </ul> <p><b>Directrice Export – Vins &amp; Spiritueux</b>            2017 – 2013 : <b>Maison Bertrand Ravache - St-Emilion &amp; Champagne Malard – Ay</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Lancement de marque à l'international</li> <li>✓ Elaboration de la stratégie commerciale =&gt; Zone géographique : Monde entier</li> </ul> <p><b>Directrice de Zone Export</b>            2013 - 2004 : <b>Groupe THIENOT - Bordeaux Champagnes (Arvitis)</b> - Asie, Amériques, Caraïbes...            2004 - 1999 : <b>Monin - Sirops &amp; Liqueurs</b> - Bourges - Asie-Pacifique, Scandinavie, Europe du Sud ...            1999 - 1997 : <b>Fourcroy - Liqueur Mandarine Napoléon</b> - Bruxelles - Europe Continentale</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Garante du développement du CA de la zone et de la notoriété des marques</li> </ul>
	+ 33 6 72 59 37 55 - <a href="mailto:sfederhpil@hotmail.com">sfederhpil@hotmail.com</a> <a href="#">Mon profil LinkedIn</a>

Direction d'entreprise : 4 candidatures

<b>Stéphane GAUDET</b>	<b>Directeur de Centre de Profit / Directeur Régional</b>
 <p>Tenace Optimisateur Goût du challenge</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Direction Commerciale, Opérationnelle, et de Centres de Profit</li> <li>✓ Stratégie</li> <li>✓ Management</li> <li>✓ Performance</li> <li>✓ Gestion</li> </ul>	<p><b>Directeur Régional</b> 2016 - 2020 : <b>Stryker France SAS</b> / CA : 4,3 M€ / 8 commerciaux 2011 - 2016 : <b>Alliance Healthcare Répartition</b> / CA : 625 M€ / 12 commerciaux - Manager la performance via des Plans d'Actions Commerciaux &amp; KPIs. - Fédérer et développer les équipes, conduire le changement (fusion de réseaux, globalisation et spécialisation des équipes, organisation...)</p> <p><b>Directeur d'Etablissement / Logistique – Supply Chain</b> 2008 - 2011 : <b>Alliance Healthcare Répartition</b> / CA : 90 M€ / 65 pers. 2007 - 2008 : <b>Alliance Healthcare Répartition</b> / CA : 30 M€ / 30 pers. - Piloter l'agence sur les plans commercial, opérationnel, financier, managérial et social - Optimiser l'organisation et les flux biquotidiens de préparation / transport de produits.</p> <p>2003 <b>Master 2 Gestion / Administration des Entreprises</b> (IAE Potiers) 2002 <b>Ingénieur</b> (ENSCP Bordeaux)</p>
<p>44 470 Carquefou – 07 85 55 47 50 – <a href="mailto:st.gaudet@yahoo.fr">st.gaudet@yahoo.fr</a></p> 	

<b>Laurent CEREZA</b>	<b>Directeur d'Agence – Directeur Régional</b>
 <p>Ingénieur Tenace Professionnel</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-Management, Leadership.</li> <li>-Excellence opérationnelle.</li> <li>-Développement commercial.</li> <li>-Amélioration de la marge.</li> <li>-Management de la Sécurité</li> </ul>	<p><b>Direction d'Agence de Maintenance Multi technique et Facility Management – 15M€-100 collaborateurs</b> 2018 à 2020 : <b>SPIE FACILITIES-Saint-Denis (93)</b> - Direction de l'activité de Facility Management pour l'IDF et clients Premium.</p> <p><b>Chef d'Entreprise de Maintenance Multi technique et Facility Management</b> 2007 à 2017 : <b>VINCI FACILITIES - Issy-les-Moulineaux (92)</b> - Création d'une entreprise (10M€-55p), structuration et développement de l'activité.</p> <p><b>Ingénieur Généraliste</b> 2006-2007 : C.E.S.I (Centre des Etudes Supérieures industrielles) à Toulouse-Labège.</p>
<p>1 impasse du Château - 44115 Basse Goulaine – 06 26 90 26 24 – <a href="mailto:laurent.cereza@gmail.com">laurent.cereza@gmail.com</a></p> <p><a href="https://www.linkedin.com/in/laurent-cereza/">https://www.linkedin.com/in/laurent-cereza/</a></p>	

<b>Régis BRIAT</b>	<b>Directeur régional / Directeur de centre de profit</b>
 <ul style="list-style-type: none"> <li>⇒ Manager, diriger et gérer un centre de profit</li> <li>⇒ Concevoir, commercialiser et réaliser les projets de GTB</li> </ul>	<p><b>Directeur régional Ouest</b> Janv. 2019 à Juil. 2020 : <b>Sauter Régulation Nantes CA 1,5 M€ 7 pers.</b> - Gestion centre de profit - Développement vente affaires - Management opérationnel d'équipe pluridisciplinaire - Conceptions réalisations de projet GTB</p> <p><b>Chef d'agence Ouest</b> Juil. 2003 à Janv.2019 : <b>Kieback &amp; Peter Nantes 0,8 M€ 4 pers.</b> - Commercialisation et réalisation de projet GTB, gestion du centre de profit</p> <p><b>Responsable des ventes Ile de France</b> Sept. 2000 à Mars 2003 : <b>DELMO Paris 7 M€ 20 pers.</b> - Management et Développement des ventes sur les 3 agences Parisiennes et le Grand Est</p>
<p>73 bis rue F. René de Chateaubriand – 44470 CARQUEFOU - 0783333668 - <a href="mailto:rfbriat@free.fr">rfbriat@free.fr</a></p> <p><a href="#">LinkedIn</a></p>	



<b>Jean-François GAUTIER</b>	<b>Direction générale, Développement commercial, PME, Industrie, BtoB</b>
 -Contexte de LBO -Stratégie -Négociation commerciale -Management -Performances internes	<b>Directeur Général</b> Oct. 2004 à Sept. 2020 : <b>Altor</b> - Solutions modulaires pour le Bâtiment et la Marine 20M€ de CA, 130 pers. Leader français <ul style="list-style-type: none"><li>- Elaboration de la stratégie</li><li>- Investissement 2 nouvelles technologies</li><li>- Développement Export à 35% du CA</li><li>- Déploiement indust. en ligne Pdt/Marché</li></ul> <b>Directeur Marketing et Commercial</b> Février 2000 à Oct. 2004 : <b>Armor</b> - Consommables pour imprimantes - 180M€ <ul style="list-style-type: none"><li>- Développement nouveaux marchés stratégiques</li><li>- Déclinaison stratégie France-Export, Management des filiales</li></ul>
<b>Master 2- DESS Marketing industriel</b> 1989 : Université Clermont Ferrand	
<p style="text-align: center;">St Etienne de Montluc, 44360- Tel : 06 49 85 83 39 <a href="mailto:gautierjf44@orange.fr">gautierjf44@orange.fr</a> <a href="#">Linkedin</a></p>	

Missions : 2 candidatures

<b>Eric COLY</b>	<b>Manager de la Responsabilité Sociétale de l'Entreprise</b>
 <p>Projets transverses et complexes</p> <p>Disponible</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• 10 ans en RSE</li> <li>• 20 ans en communication</li> <li>• Anglais professionnel</li> </ul>	<p><b>Animateur raison d'être et dialogue avec les publics</b> (création du poste) 2016 - 2020 : <b>Fleury Michon – 3.800 salariés 750 M€ CA</b></p> <p>Animer le projet d'entreprise pour muter l'entreprise en entreprise à raison d'être</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Dialoguer avec parties prenantes plurielles</li> <li>- Manager stratégie et opérationnel</li> <li>- Créer, animer réseaux internes et externes</li> <li>- Développer l'adhésion</li> </ul> <p><b>Responsable RSE et communication institutionnelle</b> (création du poste) 2010 - 2016 : <b>Fleury Michon</b></p> <p>Déployer de zéro la RSE opérationnellement et la porter à un niveau stratégique</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Former, accompagner publics néophytes</li> <li>- Mesurer, piloter la performance</li> <li>- Convaincre publics réticents</li> <li>- Rendre visible, exemplaire la RSE</li> </ul>
	<p><b>Master école supérieure en management option marketing</b> Brest Business School</p>
<p>Mobilité dpts 44/85/49/35/56 – Tél 06 84 53 49 19 – <a href="mailto:eric-coly@sfr.fr">eric-coly@sfr.fr</a> <a href="https://www.linkedin.com/in/eric-coly/">https://www.linkedin.com/in/eric-coly/</a></p>	

<b>Sandrine FALOT</b>	<b>CONSEIL EN ORGANISATION / CONDUITE DU CHANGEMENT</b> <i>(modalités de collaboration à définir)</i>
 <p>« Aucun de nous, en agissant seul, ne peut atteindre le succès »</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Gestion de projets</li> <li>➤ Maîtrise du pack office</li> <li>➤ Connaissance Iso 9001</li> <li>➤ Management d'équipe</li> <li>➤ Esprit critique</li> </ul>	<p><b>CHEF DE SERVICE &amp; RESPONSABLE QUALITÉ / PILOTE DE PROJETS</b> Janv 09 à Janv 20      <b>CRIFO</b></p> <p>Evaluation du service &amp; de la satisfaction « clients »    ⇨ <i>Pilotage du SMQ, certification Iso, évaluations, enquêtes de satisfaction, indicateurs, tableaux de bord</i></p> <p>Amélioration / modification des flux d'information    ⇨ <i>Changement de logiciel métier, mise en place GED, nouvelle arborescence réseau, veille documentaire</i></p> <p>Management / conduite du changement    ⇨ <i>Encadrement de 10 personnes, formations des pilotes et salariés aux nouveaux outils/indicateurs</i></p>
	<p><b>MASTER2 Management de la Qualité.</b> Orientation "management par projets" 2001 Univ. Toulon Var (83)</p>
<p>44640 LE PELLERIN – 06 70 29 82 66 - <a href="mailto:falotsandrine@neuf.fr">falotsandrine@neuf.fr</a> <a href="#">Linkedin</a></p>	

Gestion, Finance, Administration : 2 candidatures

<b>Anne ROBIN</b>	<b>DAF / Manager de Transition</b>
 <p>Adaptable Autonome A l'écoute</p> <p>Vision élargie de l'entreprise grâce à :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• 7 ans dans un cabinet d'expertise-comptable</li> <li>• 20 ans dans un groupe en croissance</li> </ul>	<p><b>DAF en charge des Services DSI, Ressources Humaines et Secrétariat Général</b> 2014 à 2019 : <b>Groupe Gambetta (150 salariés)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Gérer la trésorerie et Sécuriser financièrement (swaps, renégo...)</li> <li>- Participer à l'intégration de sociétés</li> <li>- Manager une équipe de 25 collaborateurs</li> </ul> <p><b>DAF en charge de la DSI</b> 2007 à 2014 : <b>Groupe Gambetta</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Superviser les arrêtés de comptes</li> <li>- Mettre en place des comptes consolidés</li> <li>- Piloter l'élaboration des budgets &amp; Créer des tableaux de bord</li> </ul>
	<p><b>Diplôme d'Expertise-Comptable</b> (2003) - <b>DESCF</b> (1991 : IAE – Poitiers)</p>
<p>Mobile - 06 30 09 22 29 – <a href="mailto:ar@arobin85.fr">ar@arobin85.fr</a></p> <p></p>	

<b>Nathalie GODINEAU</b>	<b>Directrice Administrative et Financière</b> <i>CDG/Compta./Contrôle interne/Achats/Juridique/Qualité/SI financiers</i>
 <p>49 ans Mariée 2 enfants</p> <p>Financière créative et convaincue par le lean : « Faire mieux sans faire plus »</p>	<p><b>Directrice Financière et Cogérante</b> Sept. 2014 à Avril 2021 : <b>Vorwerk France – CA 300 M€, 1 200 salariés</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Partenaire de la construction de la stratégie et réorganisation</li> <li>- Piloter la performance &amp; maîtriser les risques</li> <li>- Développer les équipes et en faire des business partners (35 personnes)</li> </ul> <p><b>Responsable Financier Industriel</b> Juil. 2005 à Août 2014: <b>Louis Vuitton Malletier</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Mettre en place les processus et le contrôle interne industriel (12 sites)</li> <li>- Membre du Codir et pilotage de la performance économique d'un site de production (700 pers, équipe de 6 pers)</li> </ul> <p><b>Contrôleur Financier</b> Nov. 2000 à Juin 2005: <b>LVMH Fashion Group</b></p>
	<p><b>Anglais C1</b> Linguaskill Business (2021)  <b>Master 2 en Politique des Organisations</b> – Paris IX Dauphine (1994)  <b>Master 1 en Contrôle de Gestion &amp; Audit</b> – Paris IX Dauphine (1993)</p>
<p>9, rue de Touraine – 44 000 Nantes – 06 23 46 52 81 – <a href="mailto:nathalie.godinau44@gmail.com">nathalie.godinau44@gmail.com</a> – <a href="#">linkedin</a></p>	

Communication, création : 2 candidatures


<b>Virginie MOSNERON DUPIN</b>	<b>Responsable communication, relations presse et RP</b>
 <p>Adaptable A l'écoute Créative</p> <p>+10 ans d'expérience Valoriser l'image de marque, la visibilité et la réputation de l'entreprise</p>	<p><b>Consultante-formatrice en communication 360°</b> Depuis 2019 : Tops Consult - Stratégie, ligne éditoriale, sites institutionnels, Digital Media, formation, veille</p> <p><b>Responsable de la communication et des relations presse</b> 2015 à 2018 : Foncia Groupe - Elaboration de la stratégie de communication jusqu'aux plans d'action - Développement et suivi des relations (tous) publics (interne, médias, clients) - Maîtrise de la communication de crise</p> <p><b>Directrice de la communication globale et digitale - Webmarketing</b> 2014 : Tel To One - Stratégie de communication et formations aux réseaux sociaux</p> <p><b>Responsable de l'information et des relations presse</b> 1999 à 2012 : Groupama Loire Bretagne - Développement et suivi des relations presse et des sites web</p>
<p>Nantes - 06.19.68.42.92 - <a href="mailto:virginie.mosnerondupin@gmail.com">virginie.mosnerondupin@gmail.com</a>  <a href="#">LinkedIn</a> - <a href="http://www.doyoubuzz.com">www.doyoubuzz.com</a></p>	


<b>Pétronille MENEUX</b>	<b>Responsable communication – relations presse</b>
 <p>Communication corporate Relations Presse Bilingue Anglais-Français 15 ans d'expérience</p>	<p><b>Responsable communication projet</b> 2019 – 2020 <b>ORANGE</b> - Communication du projet de transformation interne - Evénementiel interne</p> <p><b>Responsable Communication</b> 2013-2017 <b>ENGIE</b> - Communication opérationnelle de Business Units (BU) à l'international - Chargée de Relations presse - Organisation d'événements en France et à l'étranger - Projets digitaux : applications, réseaux sociaux (Prix MOOC of the Year 2017)</p> <p><b>2018 - HEC Paris</b> International Certificate in Corporate Finance  <b>2002 - London School of Journalism</b> Master en journalisme</p>
<p>Nantes – 06 64 51 34 48 – <a href="mailto:petronillemeneux@yahoo.fr">petronillemeneux@yahoo.fr</a>  <a href="https://www.linkedin.com/in/petronillemeneux/">https://www.linkedin.com/in/petronillemeneux/</a></p>	





**Ressources Humaines : 5 candidatures**

<b>Isabelle KRISTOF</b>	<b>Responsable développement RH</b>
 <p>13 ans d'expérience RH Dans différents secteurs d'activité (privé et public) Anglais courant</p>	<b>Responsable développement RH</b> Janv. 2019 à Août 2020 : <b>IHP Group</b> (holding histopathologie), Nantes <i>100 collaborateurs, 5 sites en région Ouest et Val de Loire</i> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Recrutement / Plan de développement des compétences / Gestion des contrats</li> <li>• Accompagnement de la direction sur le volet social – fusions/acquisitions</li> </ul>
	<b>Responsable mission RH</b> Oct. 2017 à Oct. 2018 : <b>IMT Atlantique</b> (Institut Mines Telecom), Nantes <i>750 collaborateurs, 3 sites en région Ouest</i> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Appui à la DRH dans le cadre de la réorganisation du service</li> </ul>
<b>Maîtrise Administration Economique et Sociale – spécialisation RH</b> 2006 : Université Paris X - Nanterre <b>Deug Langues Etrangères Appliquées</b> 2003 : Université Paris X	
41 rue de la Perverie 44300 Nantes – Tél : 06 08 85 61 51 – <a href="mailto:isabelle.kristof@yahoo.fr">isabelle.kristof@yahoo.fr</a> → : <a href="#">Profil LinkedIn</a>	

<b>Frédérique DUBOIS</b>	<b>Responsable Ressources Humaines Expérimentée Partenaire de la Direction dans le pilotage des RH</b>
 <p>#Ecoute #Partage #Engagement #Pragmatisme</p> <p>Croissance externe Croissance organique Conduite du changement Organisation matricielle</p>	<b>RRH Nantes – Adjointe DRH Grand Ouest – Membre CODIR</b> 2002 - 2019 : <b>CGI (Conseil &amp; ingénierie)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Définition de la politique RH</li> <li>- Pilotage RH</li> <li>- Accompagnement au changement</li> <li>- Recrutement / fidélisation</li> <li>- Management équipe RH</li> <li>- Conseil auprès des managers</li> <li>- Management de la performance</li> <li>- Relations sociales / disciplinaire</li> </ul>
	<b>RRH – Adjointe au DRH – Responsable formation</b> 1997 - 2002 : <b>CEGELEC Ouest (Vinci Energies)</b>
<b>DESS Droit et Gestion du Personnel</b> 1996 : Université Nantes	
1 rue de la Haute Gournière – 44240 La Chapelle/ Erdre – 0613569569 – <a href="mailto:frederiquedubois44@gmail.com">frederiquedubois44@gmail.com</a> <a href="#">LinkedIn</a>	

<b>Elodie ASTRUC</b>	<b>Responsable Pédagogique (Enseignement Supérieur)</b>
 <p>⇒ Adaptation ⇒ Organisation ⇒ Bienveillance ⇒ Disponibilité</p>	<b>Responsable Unité Formation</b> Juin 2018/Nov 2020 : <b>APAVE – Centres de Formation Nantes et Saint Nazaire</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Planification des formations</li> <li>- Gestion des moyens techniques et humains des centres</li> </ul>
	<b>Responsable Pédagogique</b> Mars 2017/Juin 2018 : <b>Ecole Supérieure des Professions Immobilières - Nantes</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Interface entre étudiants et professeurs</li> <li>- Coordination de l'équipe pédagogique</li> <li>- Programmation des cours et des jalons pédagogiques</li> </ul>
<b>Certification Professionnelle « Chef de Projet Formation »</b> 2015/2016 : CEGOS (Paris)	
N'hésitez pas à me contacter au 06.80.23.11.84 ou Retrouvez mon profil complet sur : <a href="#">Linked In</a>	

<p><b>Blandine COURTIN</b></p>	<p><b>Chargée de développement RH</b></p>
 <p>Mobile Secteur Nantes - Angers</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Enthousiaste</li> <li>✓ Curieuse</li> <li>✓ A l'écoute</li> <li>✓ Orientée solutions</li> </ul>	<p><b>Responsable RH (siège 350 collaborateurs)</b>            Juin 2013 - 2020 : <b>Gémo / Groupe Eram</b>            - Recrutement (45 pers.an) / intégration / gestion mobilité et carrières            - Mise en place &amp; animation d'une communauté de 30 managers            - Accompagnement au changement / transformation des métiers et organisations</p> <p><b>Chargée de développement RH (siège/réseau/logistique)</b>            Janv 2010 à Mai 2013 : <b>Gémo / Groupe Eram</b>            - Mise en place des fiches de poste et des entretiens annuels            - Recrutement (sourcing / entretiens) / Création d'un kit de formation</p> <p><b>Formation « Méthodes de facilitation et d'intelligence collective »</b>            2019 : Worklab / Les artisans du changement  <b>Master Management des Ressources Humaines</b>            2009 : IGR – IAE de Rennes</p>
<p>36 rue de la petite montagne – 44150 SAINT GEREON-ANCENIS - 06.76.76.49.05  <a href="mailto:blandise.courtin12@gmail.com">blandise.courtin12@gmail.com</a> / <a href="#">LinkedIn</a></p>	
<p><b>Véronique DAVY</b></p>	<p><b>Responsable Ressources Humaine Opérationnelle au sein de PME / ETI</b></p>
 <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Expérience de 20 ans</li> <li>✓ Maîtrise de Droit Social</li> <li>✓ CMC Optimisation ADP et paie / Responsable rémunération &amp; contrôle de gestion sociale (en cours) IGS</li> </ul>	<p><b>Responsable Ressources Humaines Opérationnelle</b>            Mai 2011 à Nov. 2019 : <b>e-doceo</b> puis <b>Talentsoft</b> (suite rachat) – 600 salariés.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ADP / paie / compensation &amp; benefits</li> <li>• Développement RH</li> <li>• Gestion des IRP</li> <li>• Veille juridique</li> </ul> <p><b>Responsable Ressources Humaines Opérationnelle</b>            Avril 2002 à Mai 2009 : <b>ABASE</b> – 200 salariés.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Recrutement</li> <li>• Formation</li> <li>• Droit Social / disciplinaire</li> <li>• Communication RH</li> </ul> <p><b>Responsable Recrutement</b>            Juin 1999 à Avril 2002 : <b>GTOCM</b> – 1500 salariés.</p>
<p>870 rue de Saint Mars – 44 240 Sucé-Sur-Erdre – 06 18 09 50 33 - <a href="mailto:verodavy@gmail.com">verodavy@gmail.com</a>  <a href="#">CV LinkedIn</a></p>	



---

Production industrielle, Travaux et Chantiers : 0 candidature

---

Études, Recherche et Développement : 2 candidatures

<b>Jérôme LEMASSON</b>	<b>Responsable service R&amp;D</b>
 <p>La richesse de travailler dans un groupe multiculturel</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Encadrer, organiser un service.</li> <li>✓ Gérer des projets</li> <li>✓ Anglais</li> </ul>	<p><b>Responsable service R&amp;D</b> Fev. 2014 à ce jour : <b>Toyota Material Handling Manufacturing France</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- encadrement de 20 personnes</li> <li>- budget &gt;1M€</li> <li>- domaines activités Méca / Elec / tests &amp; prototypes</li> </ul> <p><b>Chef de groupe Options</b> Janv.2005 à Fév.2014 : <b>Toyota Material Handling Manufacturing France</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- encadrement de 8 personnes</li> <li>- développement d'Options</li> <li>- définition CDC avec le service Produit</li> </ul>
	<p><b>Diplômé de L'Ecole Centrale Nantes</b> 2005 <b>DUT Génie Mécanique et Productique</b> 1993 : IUT Nantes</p>
<p>1 rue Ravel – 44470 CARQUEFOU – 06 63 90 34 88 – <a href="mailto:jeje.lem@wanadoo.fr">jeje.lem@wanadoo.fr</a> Profil LinkedIn</p>	

<b>Carolina ROJAS</b>	<b>Manager R&amp;D Agroalimentaire/ Ingrédients/</b>
 <p>Leadership Créativité Adaptabilité</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>⇒ Stratégie d'innovation</li> <li>⇒ Passionnée par la recherche</li> <li>⇒ Management d'Équipe</li> </ul>	<p><b>Manager Experts Analytiques Authenticité</b> Sept 2020 à Déc. 2020 : <b>Eurofins</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Encadrement 10 personnes (Ing/ Tech).</li> <li>- Gestion de rapports d'analyses d'Authenticité produits agroalimentaires.</li> </ul> <p><b>Senior Product Development Manager, R&amp;D</b> Oct 2018 à Juin.2019 : <b>Diana Food</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Étude de nouveaux procédés de séchage pour l'obtention d'ingrédients à partir de fruits et légumes.</li> <li>- Projet leader, encadrement 10 personnes (Ing/ Tech).</li> </ul> <p><b>Expert Arômes, R&amp;D</b> Mai 2015 à Déc.2017 : <b>Danone Research</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-Projet Management, Stratégie de recherche, Innovation.</li> <li>-Gestion de partenariats avec les fournisseurs d'arômes.</li> </ul>
	<p>115 route de la Gamotrie - 44240 Sucé sur Erdre - 0616179768 – <a href="mailto:carolina.rojasdevia@gmail.com">carolina.rojasdevia@gmail.com</a> <a href="#">LinkedIn Profile Carolina ROJAS R&amp;D Manager Agroalimentaire</a></p>



---

Santé, social, culture : 0 candidature

---

Services Techniques : 2 candidatures

<b>Brice MARTENS</b>	<b>Directeur des Opérations Supply Chain &amp; de la Transformation</b>
  Engagement Agilité Curiosité Transformation Résultats	<b>Directeur Programme SAP</b> De 2016 à 2021 : <b>Nutrixo (1,2Mds€) - Délifrance &amp; Grands Moulins de Paris</b> - Direction de projets stratégiques - SAP, APS, MES, TMS, WMS - Transformation & Change - Management (130 pers.)  <b>Supply Chain Manager – Opérations Europe</b> De 2000 à 2016 : <b>Délifrance (650M€)</b> - Schéma directeur logistique Europe - S&OP et déploiement de stock - Management des opérations (69M€) - Achats / Projets (ex : stockage automatisé)
	<b>ESCP-EAP : Leadership et Management</b> 2010 - Paris <b>École Supérieure des transports</b> 2000 - Paris
40 rue des Marais - 44119 Treillières - +33 6 77 30 30 93 – <a href="mailto:martens.brice.pro@gmail.com">martens.brice.pro@gmail.com</a> LinkedIn : <a href="#">brice-martens-reussir-ensemble</a>	

<b>Angélique FUCHS PICARD</b>	<b>Responsable Achats / Chef de Projet</b>
  Disponible rapidement, Nantes et son aggro.  ✓ Créer des relations de qualité ✓ Challenger les pratiques ✓ Négociateur ✓ Force de persuasion	<b>Responsable Achats domaine Prestations Intellectuelles</b> (Dépenses 580 M€ HT - Conseil, RH, Avocats, CAC, Recouvrement de créances) Mai 2016 à Juil. 2019 : <b>BPCE Achats</b> (Paris 13) - Manager 6 collaborateurs - Collaborer achats/métiers - Déterminer les stratégies achats - Optimiser et mutualiser les besoins  <b>Chef de projet : repenser le modèle opérateur mobile du Groupe BPCE</b> (3 opérateurs, 32000 lignes, dépense de 9M€ HT/an) Oct. 2014 à Avr. 2016 : <b>BPCE Achats</b> (Paris 13) - Animer des groupes de travail - Communiquer vers la Direction → Choix d'un opérateur préférentiel, réduction de la dépense de 3M€ HT/an, définition de la BU de gestion de la téléphonie du groupe avec KPI et SLA.
	<b>Master 2, Spécialisation Management des achats et de la qualité</b> 2009 : ESC Montpellier
86 boulevard des Américains - 44300 Nantes – 07 77 80 04 82 - <a href="mailto:angelique.fuchs@gmail.com">angelique.fuchs@gmail.com</a> <a href="#">Mon profil LinkedIn</a>	



---

Informatique : 0 candidature

---