



8 candidatures

**Vous recherchez des candidats dans un domaine particulier ?
RDV sur notre sommaire et cliquez sur la rubrique de votre choix !**

Sommaire

COMMERCIAL ET MARKETING : 3 CANDIDATURES	2
DIRECTION D'ENTREPRISE : 1 CANDIDATURES.....	3
MISSIONS : 1 CANDIDATURE.....	4
GESTION, FINANCE, ADMINISTRATION : 0CANDIDATURE.....	5
COMMUNICATION, CRÉATION : 0 CANDIDATURE.....	6
RESSOURCES HUMAINES : 1 CANDIDATURE.....	7
PRODUCTION INDUSTRIELLE, TRAVAUX ET CHANTIERS : 0 CANDIDATURE.....	8
ÉTUDES, RECHERCHE ET DÉVELOPPEMENT : 1 CANDIDATURES.....	9
SANTÉ, SOCIAL, CULTURE : 1 CANDIDATURE.....	10
SERVICES TECHNIQUES : CANDIDATURE.....	11
INFORMATIQUE : 0 CANDIDATURE.....	12

Commercial et marketing 3 candidatures

Véronique DROCHON	Chef de Marchés / Marketing Produit
 <p>Aisance relationnelle Animation d'équipes Sensibilité</p>	<p>Chef Produit – Marchés bâtiment, aéronautique & packaging Avril 2013 à ce jour : APLIX SA (44) - Stratégie marketing - Animation d'équipes commerciales - Pilotage développements produits - Relation clients grands comptes</p> <p>Responsable Technico-Commerciale Europe Janvier 2004 à avril 2013 : Produits Chimiques de Lucette (53) - Gestion et développement d'un portefeuille commerciale d'une centaine de clients,</p> <p>Ingénieur Chimiste Spécialité Matériaux Polymères 2003 : ECPM Ecole Européenne de Chimie Polymères et Matériaux de Strasbourg Option tertiaire en 3^{ème} année</p>
16 boulevard du chêne vert – 44470 CARQUEFOU – 06.61.32.96.66 – veronique.drochon44@gmail.com linkedin.com/in/veronique-drochon	

Sophie LE PAPE	MANAGER COMMERCIAL- CHEF DES VENTES
 <p>-BtoB et BtoBtoC -GMS-Retail-Wholesale -20 ans exp.commerciale -10 ans de management</p>	<p>Manager de transition - Direction Commerciale Sept 2021 à juin 2022- Indépendante - Accompagnement de PME dans leur développement commercial</p> <p>Directeur Commercial et KAM – GSS- GMS Août 2020 à sept 2021-Shopopop- Nantes – de 4 à 13 M€ CA - Déploiement stratégie commerciale et pilotage - Management et animation du pole commercial (11 personnes)</p> <p>Directeur enseigne Janvier 2018 à Août 2020 Saga Cosmetic -Haute- Goulaine 20M€ - Stratégie et pilotage de l'enseigne 45 magasins - Management de 3 directeurs régionaux</p>
3 avenue Amboise -44800 Saint Herblain – sophie.le.pape.slp@gmail.com Profil linkedin : Sophie Le Pape	

<p>Claire LE BONNIEC</p>	<p>Responsable Commerciale Grands Comptes</p>
 <p>Fiable & engagée Adaptation rapide Travail en équipe Satisfaction client</p>	<p>Responsable Grands Comptes & Projets Transverses</p> <p>2019 à 2022 : DYNABUY Pilotage des projets Grands Comptes de leur contractualisation, leur mise en œuvre et leur exécution pour des contrats signés sur plusieurs années</p> <p>Responsable Commerciale Grands Comptes</p> <p>2015 à 2019 : CONNEXING Prospection, développement et fidélisation d'un portefeuille de clients Grands Comptes Nationaux (négociation et optimisation du CA)</p> <p>Consultante Associée</p> <p>2012 à 2015 : APC MANAGEMENT Construction des propositions commerciales et animation des formations en management d'équipe, conduite du changement, négociation et communication</p>
<p>4 Boulevard Allard - 44100 NANTES - 0620002532 - claire.le.bonniec@sfr.fr https://www.linkedin.com/in/claire-le-bonniec-7848615/</p>	

Direction d'entreprise : 1 candidature

Sophie AUFFRAY		Directrice adjointe PME – Industrie, Services
	Région : St-Nazaire	Pendant 5 ans Directrice Adjointe & Conseil et management des achats Airencos et Le Périscop (Conseil et ingénierie) - Management hybride 16 Personnes - CA 900K€ - Administrer l'entreprise et animer les équipe - Recruter et intégrer les ressources - Créer les outils opérationnels, reporting - Mettre en place l'ISO 9001
Esprit d'initiative Efficacité, réactivité Ecoute, coopération		Pendant 10 ans Responsable Achats toutes familles Multisites de Prod. Chatal SAS, Total, Airbus, Cegelec, Duqueine, (Indus aéronautique, navale) - Piloter les achats (17M €) Gains 20% - Former et manager 5 acheteurs - Activer la performance, négocier et contractualiser avec les fournisseurs
2018 Coach Certifiée 2007 Master Achat		Pendant 12 ans Responsable Evènementiel AstraZeneca et Agence Ormès (Indus. Pharmaceutique et Tourisme d'affaire)
25, rue de Kério – 44410 Saint-Lyphard - tél 06 86 68 10 77- sophieauffray@orange.fr LinkedIn		

Missions : 1 candidature

<p>VALERIE BARGETZI</p>	<p>Consultant management du changement / Coach</p>
 <p>25 ans d'expérience Secteur Industriel Aéronautique</p> <p>Mes atouts Mon expertise Ma Vision systémiques Ma posture de coach</p> <p>Mon potentiel Savoir-faire prendre le recul pour mieux voir le détail</p>	<p>Consultant Qualité fournisseur performance industrielle Mai 2012 à nov.2021-AIRBUS (Assistance technique pour Scalian) Saint NAZAIRE <i>Référente métier : Qualité, technique pièce métallique</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - Manager : projets industriels/qualité complexes, crises, - Faire monter en compétence : équipe, client, fournisseur - Engager le changement. <p>1. Responsable Qualité Avril 2010 à avril 2012-Chatal Herbignac (Usinage de précision) -Manger service Qualité Contrôle (15 pers) Métrologie</p> <hr/> <p>2. Coach 2018 : Coach &Team (Nantes) – 2022 Coacher les Emotions 2023 Coacher les équipes</p> <p>3. Ingénieur Amélioration Continue et Performances Industrielles 2010: CESI (Pau)</p>
<p>CASSAN Le Pré Fleuri 56130 NIVILLAC – 06 74 57 37 75 - bargetzi.valerie@orange.fr</p>	



[Gestion, Finance, Administration : 0 candidature](#)



[Communication, création : 0 candidature](#)




Ressources Humaines : 1 candidature

Aurélie MOULIN	Conseillère en évolution professionnelle
 - Accompagner les transitions professionnelles - Adaptation, Ecoute, Discernement	4. Conseillère en évolution professionnelle Mars 2021 à Mars 2022 : TINGARI, cabinet de conseil RH - Construire le projet professionnel - Identifier les freins - Analyser les compétences - Animer des ateliers collectifs 5. Chargée de développement RH Janvier 2008 à octobre 2017 : SIPLEC, société d'importation du Mouvement E.Leclerc - Gérer l'activité recrutement, le plan de formation et les projets RH de l'entreprise
	6. Coach Professionnel 2022 -2023 : FAROS Institut 7. Master RH, conduite du changement des organisations 2006 : Université Paris XII
2 Quai de la Jonelière - 44300 NANTES – 06.98.45.01.58 – moulin.aurelie@yahoo.fr Profil LinkedIn	



[Production industrielle, Travaux et Chantiers : 0 candidature](#)

Études, Recherche et Développement : 1 candidature

Solenne GANACHAUD	<u>Chef de projet R&D / process en Agro-alimentaire</u>
 <p><u>39 ans</u> <u>Ingénieur</u></p> <p><u>Région nantaise</u></p> <p><u>Leadership</u> <u>Travail en équipe</u> <u>Communication</u> <u>MDD, marques</u></p>	<p><u>Responsable adjointe et d'un pôle industrie / Chef de projet R&D</u> <u>Mai 2015 à Fév. 2022 : St Michel Contres (Pâtisserie industrielle)</u> <u>- Manager 2 ingénieurs - Piloter des groupes projet</u> <u>- Gérer interface R&D/usine/achats - Elaborer des plans d'action</u></p> <p><u>Ingénieur R&D/qualité</u> <u>Avr. 2014 à Avr. 2015: St Michel Guingamp (Crêperie industrielle)</u> <u>- Conduire un audit - Gérer chaque aspect qualité</u> <u>- Prendre des décisions rapides - Assurer sécurité des aliments</u></p> <p><u>Ingénieur R&D</u> <u>Oct. 2007 à Mars 2014 : St Michel Contres (Pâtisserie industrielle)</u></p>
<p><u>11 rue des Noyers – 44240 La Chapelle sur Erdre - 0681028452 – solenne_lecrivain@yahoo.fr</u> LinkedIn</p>	

Santé, social, culture : 1 candidature

<u>Christine</u> <u>RICHARD</u>	<u>Administration des ventes – Gestion</u>
	<p style="text-align: center;"><u>Responsable de site</u> Janv 2016 à mai 2022 : <u>BGE Atlantique Vendée</u> - management – suivi budgétaire – démarche qualité</p> <p style="text-align: center;"><u>Référente – gestionnaire de contrats clients - ADV</u> Janv 2012 à mai 2022 : <u>BGE Atlantique Vendée</u> - gestion relation client de la commande à la facturation - procédures - analyse et prévisions : reporting –tableaux de bord - indicateurs</p> <p style="text-align: center;"><u>Conseillère – formatrice en création / développement d’entreprise</u> Fév 1999 à déc 2015 : <u>BGE Atlantique Vendée</u></p>
<p>3. <u>Rigoureuse, structurée autonome, polyvalente</u></p> <p>4. <u>Esprit d’équipe</u></p> <p>5. <u>Satisfaction client</u></p> <p>6. <u>Performance entreprise</u></p>	<p style="text-align: center;"><u>Certification TOSA Excel</u></p> <p><u>2023 : 748/1000</u></p> <p style="text-align: center;"><u>Maitrise de gestion des entreprises</u></p> <p><u>1998 : IUP Le Mans</u></p>
<p>44470 THOUARE - tél 06 52 71 76 44 – <u>ch.richard10@gmail.com</u> <u>profil.linkedin Christine RICHARD</u></p>	



[Services Techniques : candidature](#)



[Informatique : 0 candidature](#)
